

Trabajo, experiencia y solidez. Los fundamentos en los que se basan las instalaciones Cabycal

Una empresa en crecimiento

Produce bienes de inversión que añaden valor a los productos de la industria manufacturera, en los más variados campos de la actividad económica no especulativa.

Ha puesto en marcha con éxito una importante estrategia de internacionalización.

Se ha estructurado para responder con el mismo empeño a las necesidades de acabado protector y estético de la micro, pequeña, mediana y gran empresa.

Ofrece soluciones para el pretratamiento y la pintura de cualquier soporte, recurriendo a:

- Su larga y diversificada experiencia en el campo del diseño, fabricación y montaje de máquinas e instalaciones de acabado de las superficies.

1 – Mónica Peris y Emilio Ferrando, gerente y director general de Cabycal.

1 – Monica Peris e Emilio Ferrando, gerente e diretor geral da Cabycal.



Empenho, experiência e solidez. As bases de fundação das instalações da Cabycal

Uma empresa em crescimento

Produz bens de investimento que agregam valor aos produtos da indústria manufatureira, nos mais variados setores de atividade econômica não especulativa. Iniciou com sucesso uma importante estratégia de internacionalização.

Foi estruturada para responder com o mesmo empenho às necessidades do acabamento para proteção e estético da micro, pequena, média e grande empresa.

Oferece soluções para o pré-tratamento e a pintura de qualquer suporte, recorrendo:

- a sua longa e diversificada experiência no setor da projeção, fabricação e instalação de máquinas e equipamentos para acabamento

- a uma equipe jovem, compacta, motivada e competente, desde o momento da atenção a um potencial cliente ao da manutenção pós-venda

- a um grupo de projeção que conhece as tecnologias mais avançadas, no setor dos pré-tratamentos, da aplicação de produtos líquidos (por spray ou eletroforética) e em pó, no setor da automação de processo e da gestão da problemática ambiental derivante das operações de tratamento de superfícies (água e ar)

- a um grupo de produção e montagem que dispõe de meios e capacidade para fabricar e montar o hardware e o software de um equipamento ou de uma linha de acabamento.

Monica Peris (gerente) e Emilio Ferrando (diretor)

2 – En la mesa con Elisa Pérez, Eric Boronat y Lorenzo Campo. Forman la estructura técnico-comercial de Cabycal.

2 – Na mesa com Pérez, Eric Boronat e Lorenzo Campo, que formam a estrutura técnico-comercial da Cabycal.

- Un equipo joven, compacto, motivado y competente, desde el momento en que se escucha al potencial cliente hasta el del mantenimiento posventa.

- Un grupo de diseño que conoce las tecnologías más avanzadas, en el campo de los pretratamientos; de la aplicación de los productos líquidos (por pulverización o electroforética) y en polvo; en el campo de la automatización de proceso y de la gestión de la problemática medioambiental que resulta de las operaciones de tratamiento de las superficies (agua y aire).

– Un equipo de producción y montaje que dispone de medios y capacidad para fabricar y montar el *hardware* y el *software* de una máquina o una línea de pintura.

Mónica Peris (gerente) y Emilio Ferrando (director general), bien apoyados por un equipo de profesionales de las relaciones con el mercado, Elisa Pérez, Eric Boronat y Lorenzo Campo, nos recibieron en la sede de la empresa de Alaquás (Valencia, España), con ocasión de la definición de los programas para el año que viene, que se abre en un clima positivo, a pesar del momento económico actual, dados los buenos resultados ya obtenidos también para este año (figuras 1 y 2).

Gama tecnológica y flexibilidad de respuesta

«En estos años –inicia Emilio– gracias a la capacidad para escuchar al mercado de todo el equipo

3 – En la oficina técnica, Gianpiero Fontana, Pedro Cerdá y Javier Patiño: durante nuestra visita, los demás ingenieros estaban trabajando en los talleres de los clientes.

3 – Na oficina técnica, Gianpiero Fontana, Pedro Cerdá e Javier Patiño: os demais engenheiros estavam trabalhando nas fábricas dos clientes.



general), bem apoiados por uma equipe de profissionais de relações mercadológicas, Elisa Pérez, Eric Boronat e Lorenzo Campo, nos receberam na sede de Alaquás (Valencia) da empresa por ocasião da definição dos programas para o próximo ano, que se abre em um clima favorável, dados os bons resultados obtido também em 2008 (fig. 1 e 2).

Gama tecnológica e flexibilidade de resposta

«Nesses anos – inicia Emilio – graças à capacidade de escutar do mercado de todos os colaboradores da Cabycal e a uma equipe de projetistas jovem e capaz de desfrutar, melhorando-as,





4 – Una instalación de cataforesis (Gestamp).

4 - Uma linha de cataforese (Gestamp).

5 – Una instalación de pintura para componentes plásticos de alta automatización (Zanini, R. Checa).

5 – Uma linha de pintura para componentes plásticos de alta automação (Zanini CZ).

de Cabycal, y a un departamento de ingeniería joven y capaz de aprovechar, mejorándolas, las experiencias adquiridas por la empresa en casi 30 años de actividad, en todos los sectores de la industria manufacturera, hemos desarrollado un *know-how* tecnológico importante (fig. 3).

Tenemos la ambición de poder ofrecer soluciones económica y tecnológicamente competitivas para las exigencias de la pequeña, mediana y gran industria.

El mercado se desarrolla con gran rapidez –continúa Emilio– y por eso estamos preparados para reaccionar con productos y servicios a medida, tanto desde el punto de vista tecnológico como desde el punto de vista de la asignación de nuestros recursos.

Desde el punto de vista tecnológico, las tendencias en los últimos años, sobre todo en la Península Ibérica, muestran:

- El progresivo paso de los procesos líquidos a los procesos con polvo.
- El mantenimiento de los procesos de líquido en algunos sectores concretos (por ejemplo, en el auxiliar de automoción, y no exclusivamente para piezas de plástico) y el crecimiento de la

as experiências adquiridas pela empresa, em quase 30 anos de atividade, em todos os setores da indústria manufatureira, desenvolvemos um *know-how* tecnológico importante (fig. 3).

Temos a ambição de poder oferecer soluções economicamente e tecnologicamente competitivas para as exigências da pequena, média e grande indústria.

O mercado evolui com muita rapidez – continua Emilio – por isto estamos preparados para reagir com produtos sob medida, tanto do ponto de vista tecnológico, como da distribuição de nossos recursos.

Do ponto de vista tecnológico, as tendências dos últimos anos, particularmente na Península ibérica, mostram:

- a progressiva passagem dos processos líquidos para os processos a pó
- a manutenção dos processos a líquido em alguns setores concretos (por exemplo, a pintura de componentes para automóveis, não apenas em plástico) e o crescimento da necessidade de controle das emissões dos COV. Uma necessidade que, não tendo sido individualizada uma solução homogeneia, exige competências de industrialização tanto de sistemas à base de água como de sistemas de redução dos COV
- continuando no âmbito “ambiente”, o tratamento e – se possível – a eliminação de descargas líquidas é outro componente do pedido do mer-

demanda de control de las emisiones de COV. Una demanda que, al no haber identificado una solución homogénea, requiere competencias de industrialización tanto de los sistemas base agua como de sistemas de reducción de dichos COV.

- Sin salir del ámbito “medio ambiente”, el tratamiento y –si es posible- la eliminación de los vertidos líquidos es otra componente de la demanda de mercado. Aunque actualmente depende más del sector de actividad y de la zona en la que está establecido el usuario industrial, es una demanda potencialmente preparada para crecer rápidamente.

- El empleo de procesos electroforéticos en automoción y en otros específicos sectores (electrodomésticos, radiadores calefactores), donde los ciclos de cataforesis o anaforesis –con o sin posterior acabado con polvo o líquido- se han impuesto como estándar.

Para cada tendencia, desarrollamos *know-how* específico y hemos instalado líneas y máquinas en España y en los mercados internacionales.

Por lo que se refiere a la asignación de nuestros recursos –continúa Emilio- nos organizamos en torno a 3 programas diferentes de producción: P1, P2 y P3.

- P1 determina el programa de mayor complejidad tecnológica (por ejemplo: cataforesis, sistemas de alta automatización (figuras 4 y 5), sistemas de reducción de las emisiones de COV, vertido líquido “cero”). Este programa de producción produce para nuestra empresa el mayor valor añadido global. Está en competición técnica y de mercado con las grandes multinacionales de las instalaciones.

- P2 determina el programa de complejidad tecnológica media (por ejemplo, las líneas de polvo, figuras 6 y 7). Es el programa que, en volumen (podemos decir también, unidad de líneas instaladas) ocupa el mayor espacio aunque tiene que soportar la mayor presión competitiva por parte de la competencia. Nuestra cuota de mercado nacional está alrededor del 30%. Produce una cuota significativa del valor añadido global para Cabycal.

- P3 es el programa base, el de nuestros orígenes (que se remontan a los años 80), por ejem-



6 – Anaforesis más polvo para radiadores calefactores.

6 – Anaforese de pós para radiadores de aquecimento.

7 – Línea de recubrimiento con polvo de sistemas de mobiliario metálico y almacenamiento.

7 – Uma linha de pintura a pó de perfis de alumínio (Lacados Alacant).

plado. Mesmo se atualmente dependa mais do setor de atividade e da área onde está sediado o usuário, é um pedido potencialmente pronto para crescer rapidamente

- o uso de processos eletroforéticos, no setor de automóveis e em outros específicos (como eletrodomésticos, radiadores aquecedores), onde os ciclos de cataforese ou eletroforese – com ou sem posterior acabamento a pó ou líquido – foram impostos como padrão. Para qualquer tendência desenvolvemos um *know-how* específico e realizamos instalações na Espanha e em mercados internacionais.

No que diz respeito à distribuição de nossos recursos, nos organizamos em torno de 3 diferentes programas de produção, P1, P2 e P3:

SOLUCIONES AVANZADAS PARA LA MEJORA DEL SECTOR

«En estos meses –nos dice Mónica Peris durante la visita– estamos trabajando en la fabricación e instalación de dos proyectos de alto contenido tecnológico: un oxidador térmico con concentrador rotativo basado en zeolitos de COV y una instalación de cataforesis para una multinacional alemana de la industria auxiliar de automoción.

Cabycal insiste mucho en el contenido tecnológico de su oferta: incorporamos tecnologías de última generación y, gracias a la flexibilidad que nos caracteriza, somos muy competitivos respecto a la competencia que, en este campo, son empresas multinacionales».

«Me gustaría añadir que nuestra oficina técnica –interviene Eric Boronat– está a la vanguardia en lo que se refiere al empleo de los recursos ofrecidos por la electrónica. Los conocimientos en el campo de la programación y control electrónico ofrecen a nuestros diseñadores la posibilidad de gestionar la instalación y sus automatismos verdaderamente a la medida de las exigencias del cliente, de sus piezas y de sus programas de producción. Le permite pintar de manera perfectamente integrada con el flujo de proceso general de su empresa, si pinta su producción; le permite no perder en flexibilidad aunque pinte automáticamente, si pinta para terceros. Y permite aprovechar al máximo las características de las diferentes máquinas que componen la línea de pintura, eliminando los tiempos muertos y las variaciones de proceso debidas a la fatiga del trabajador. También consiente mejorar la calidad del proceso y del producto, gestionando autónomamente un gran número de aquellas variables que caracterizan un proceso físico-químico complejo como es el de la pintura industrial. Piénsese en el control preciso de los movimientos que permiten los *inverters*, en la posibilidad de



coordinación de los distintos componentes de una línea de pintura –transportador, bombas, pistolas, manipuladores, robots, equilibrio de los flujos del aire en la cabina– o en las posibilidades que ofrecen los sistemas de visión artificial. Pero también en elementos aparentemente más sencillos, las bombas volumétricas, los paneles IR modulantes. Piénsese en la velocidad de diagnóstico de posibles fallos de funcionamiento que, a menudo, permiten intervenciones concretas rapidísimas, incluso sin tener que detener toda la producción».

«Nuevas tecnologías, alto contenido tecnológico, electrónica, sistemas de control medioambiental en los procesos de tratamiento de las superficies, interfaces operadores sencillas e intuitivas, sistemas de cogeneración energética. Desde el punto de vista del contenido más estrictamente técnico –concluye Mónica– ésta es la frontera avanzada de nuestras propuestas, fruto del trabajo continuo de nuestra oficina técnica, continuamente ocupada en proyectos de I+D junto con todos los actores de nuestro sector que tenga propuestas de mejora que poner sobre la mesa y que industrializar».

Marcar 33 en la tarjeta de información

plo, las cabinas presurizadas, los hornos estáticos, las reformas de líneas existentes (figuras 8 y 9). Nuestra cuota de mercado nacional es de alrededor del 12%. Produce una pequeña cuota de valor añadido pero que seguimos atentamente porque completa la gama de soluciones o, mejor aún, completa el servicio que ofrecemos a los usuarios de sistemas de pintura industrial. En función de la contribución de cada programa,

- P1 é o programa de máxima complexidade tecnológica (por exemplo: cataforesis, sistemas de alta automação (fig. 4 e 5), sistemas de redução nas emissões de COV, descarga líquida zero). Este programa de produção gera para a nossa empresa o maior valor adicional total. É de concorrência técnica e de mercado com as grandes multinacionais do setor da instalação de pintura
- P2 é um programa de complexidade tecnológica

SOLUÇÕES AVANÇADAS PARA A MELHORIA DO SETOR

“Nos últimos meses estamos engajados na fabricação e instalação de dois projetos de alto conteúdo tecnológico – nos conta Monica Peris durante a nossa visita – um oxidador térmico de COV com concentrador rotativo de zeólitas e uma planta de cataforesse para a indústria auxiliar de automóveis. A Cabycal insiste muito no conteúdo tecnológico de sua própria oferta: integramos tecnologias de última geração e, devido à flexibilidade que é nossa característica, somos muito competitivos em relação aos nossos concorrentes que, neste campo, são representados por poucas empresas multinacionais.

“Gostaria de acrescentar que o nosso departamento técnico – intervém Eric Boronat – está na vanguarda da utilização de recursos eletrônicos oferecidos. Os conhecimentos no campo da programação e controle eletrônico oferecem aos nossos projetistas a possibilidade de gerir a instalação e a sua automação realmente na medida das exigências dos clientes, das suas peças e dos seus programas de produção. Permite realizar a pintura de maneira perfeitamente integrada com o fluxo produtivo geral da empresa, que executa a pintura de sua própria produção; não perder flexibilidade mesmo se executando a pintura automaticamente, se presta serviço de pintura; aproveitar ao máximo as características dos diversos equipamentos que compõem a linha de pintura, a partir da eliminação dos tempos mortos e das variações

de processo devidas ao cansaço do operador; melhorar a qualidade do processo e do produto, controlando autonomamente um grande número de variáveis que caracterizam um processo físico-químico complexo, como é o caso da pintura industrial. Considere o controle fino dos movimentos permitidos pelo inversor, a possibilidade de coordenar os vários componentes de uma linha de pintura – transportador, bombas, pistolas, manipuladores, robôs, balanceamento dos fluxos de ar na cabine – até as possibilidades oferecidas pelos sistemas de visão artificial. Mas também os elementos aparentemente mais simples, as bombas volumétricas, os painéis de infravermelho modulares. Considere a velocidade dos diagnósticos de eventuais mau-funcionamentos, que freqüentemente permitem intervenções direcionadas muito rápidas, sem a necessidade de parar toda a produção”.

“Novas tecnologias, alto conteúdo tecnológico, eletrônica, sistemas de controle ambiental para os processos de tratamento de superfícies, interfaces com os operadores simples e intuitivas, sistemas de co-geração energética. Em termos de conteúdo mais estreitamente técnico – conclui Monica – é esta a fronteira mais moderna de nossas propostas, fruto de um trabalho contínuo do nosso departamento técnico, empenhado continuamente em projetos de I+D junto a todos os protagonistas do nosso setor que têm propostas de melhoria a serem colocadas sobre a mesa de trabalho e de serem industrializadas.

Marcar 33 no cartão das informações

atribuimos la asignación de los recursos óptimos. De esta manera estamos seguros de que no descuidamos ningún programa ni ninguna exigencia de mercado: dedicamos el máximo de nuestras capacidades a cada programa, proporcionalmente a su valor. Naturalmente, la subdivisión se

8 – Línea de pintura líquida (Laubat).

8 – Uma linha de pintura líquida (Laubat).



média (por exemplo, as linhas a pó, fig. 6 e 7). É o programa que, em volume (podemos também



9 – Una intervención de reforma de una línea de pintura en polvo (Federico Giner).

9 – Uma intervenção para reestruturação de uma linha de pré-tratamento (Federico Giner).

10 y 11 – En el taller de Cabycal, dos máquinas de corte y plegado chapas.

10 e 11 – Na oficina, duas máquinas de corte e dobra de chapas.



dizer, em unidades de sistemas instalados), ocupa o maior espaço, portanto deve reger a maior pressão competitiva por parte da concorrência. A nossa quota no mercado nacional está em torno de 30%. Representa uma quota significativa do valor adicional total para a Cabycal

- P3 é o programa base, o de nossas origens (da década de 80), por exemplo, as cabines pressurizadas, os fornos estáticos, as reformas das linhas existentes (fig. 8 e 9). A nossa quota no mercado internacional está em torno de 12%. Produz uma pequena quota de valor adicional, mas nos empenhamos também neste programa devido à completa gama de soluções, melhor ainda, completa o serviço que oferecemos aos usuários industriais dos sistemas de pintura.

Em relação à contribuição de cada programa, atribuímos a distribuição dos recursos otimizados. Deste modo estamos certos de não descuidar de nenhum programa e nenhuma exigência do mercado: dedicamos o máximo de nossas capacidades a cada programa, proporcionalmente ao seu valor. Naturalmente, a subdivisão é efetuada de acordo com uma avaliação do conteúdo tecnológico e econômico, porque um grande cliente pode ter, em um determinado momento, a necessidade de um produto do programa P1, ou P2, ou ainda P3.

Por fim, aquilo que fazemos, fazemos sempre com todas as garantias e com uma equipe multidisciplinar: não somos apenas um grupo de apenas ótimos projetistas».

Uma empresa sólida

A Cabycal tem uma clara visão do mercado e dos seus objetivos; um grupo técnico-comercial e uma equipe de projeção motivados, capazes

efectúa según una evaluación exclusivamente de contenido tecnológico y económico: un gran cliente puede tener, en un determinado momen-

to, la necesidad de un producto del programa P1, o bien P2, o incluso P3.

En fin: lo que hacemos, lo hacemos siempre con todas las garantías y con un equipo multidisciplinar: no somos sólo un buen equipo de ingeniería.

Una empresa sólida

Cabycal tiene una visión clara del mercado y de sus objetivos. Un grupo técnico-comercial y un equipo de ingeniería motivados, capaces de escuchar a los usuarios de procesos industriales de acabado de las superficies –cada uno de los cuales tiene exigencias y expectativas únicas– de encontrar la adecuada solución con el cliente, una solución pensada a medida para esas exigencias y expectativas. Y también de incorporar las últimas tecnologías disponibles en los proyectos desarrollados de ese modo.

«Todavía hay algo más –continúa Emilio- Cabycal pone a su disposición la seguridad de una sólida experiencia de fabricación tanto en lo que se refiere al *hardware*, es decir, la carpintería metálica como lo que se refiere al *software*, es decir, el cableado eléctrico y electrónico y la programación de automatismos de cualquier empresa presente en el mercado (figuras 10 y 11).

La fábrica está equipada para la realización y pre-montaje (figuras 12 y 13) de todos los componentes fundamentales de una línea de pintura, estructurales y eléctricos. Nuestro trabajo, nuestras garantías, se basan en la gestión de todo el ciclo de diseño, producción, instalación y puesta en marcha de nuestras máquinas e instalaciones».

«Nos gustaría subrayar –intervienen Elisa, Eric y Lorenzo- el tesón de la relación continua con el mercado. Nos gusta que se nos considere una empresa tecnológicamente avanzada y competitiva, así como un equipo éticamente correcto. Por lo que se refiere a los usuarios, estamos presentes con esta motivación en el momento de la definición técnico-comercial del proyecto y esto nos compromete, como estructura y personalmente, siempre. Antes, durante y después del montaje de la máquina o la instalación. Tenemos



12 y 13 – En el taller, montaje y prueba de subcomponentes de una línea de pintura.

12 e 13 – Na oficina, montagem e teste de subcomponentes de uma linha de pintura.

de escuchar o usuário industrial dos processos de acabamento de superfícies – cada um destes possui exigências e expectativas singulares – e de encontrar a justa solução com o cliente, aquela feita sob medida para as específicas exigências e expectativas; de integrar as últimas tecnologias disponíveis nos projetos assim desenvolvidos. «Ainda há algo a mais – continua Emilio – a Cabycal coloca a disposição a segurança de uma sólida experiência de fabricação, tanto no que diz respeito ao hardware, ou seja, para a caldeiraria, como ao software, e portanto, à fiação elétrica e eletrônica e a programação de automação de qualquer empresa presente no mercado (fig. 10



como objetivo la respuesta en 24 h y la asistencia continua de larga duración.

Somos una empresa sólida también en la convicción de dar la solución más correcta, caso por caso, y nos esforzamos por hacerlo siempre con la misma claridad y transparencia: en nuestra documentación técnica, por ejemplo, se indican las características de los componentes que utilizamos y los contactos de sus fabricantes: queremos que nuestra instalación y las intervenciones de mantenimiento que se produjeran se efectúen pensando siempre en el interés de quien lo utiliza.

Utilizamos un sistema de diagnóstico y control remoto de nuestras líneas de pintura, que nos permite intervenir rápidamente para las operaciones de asistencia solicitadas, o bien, de mantenimiento necesarias.

Nuestra página web, recientemente reformada, cuenta actualmente con unas 60.000 visitas/año, un número que pensamos que es una prueba de la consideración que nos tiene el mundo industrial: somos una empresa que está siempre abierta al diálogo».

«Por parte de la colaboración técnica –interviene Mónica Peris- tenemos canales de comunicación siempre activos con los mejores fabricantes de componentes, de materiales, de pinturas líquidas y en polvo, Institutos Tecnológicos y Universidades. Gestionamos una red de contactos que cuenta con unos 1.000 colaboradores diferentes».

14 – Una línea de Cabycal perfectamente funcionando transcurridos más de 10 años desde su instalación (Talleres Orzada).

14 – Uma linha da Cabycal em perfeito funcionamento depois de mais de 10 anos da sua instalação (Talleres Orzada).

e 11).

A oficina está equipada para a realização e montagem dos testes (fig. 12 e 13) de todos os componentes fundamentais de uma linha de pintura, estruturais e elétricos. O nosso empenho e as nossas garantias estão baseados na gestão de todo o ciclo de projeção, produção, instalação e funcionamento de nossos equipamentos e de nossas linhas».

«Gostaríamos de salientar – intervêm Elisa, Eric e Lorenzo – o empenho em contínua relação com o mercado. Agrada-nos o fato de sermos considerados uma empresa tecnologicamente avançada e competitiva, assim como uma equipe eticamente correta. Da parte dos usuários, estamos presentes com esta motivação desde o momento da definição técnica e comercial das relações com os clientes, e isto nos exige como estrutura e pessoalmente sempre. Antes, durante e depois da instalação do equipamento ou do sistema. Temos como objetivo a resposta em 24 horas e a assistência contínua e de longa duração. Somos uma empresa sólida também na convicção em dar a melhor solução, analisando caso por caso, e nos esforçando em fazer sempre com a máxima clareza e transparência: na nossa documentação técnica, por exemplo, estão descritas as características dos componentes que utilizamos e os contatos dos fabricantes, queremos que a nossa instalação e eventuais intervenções de manutenção sejam efetuadas sempre para o interesse de quem a utiliza.

Conclusiones

«Concluimos –prosigue Mónica- reiterando que nuestra visión de Cabycal es la de ser empresa de servicio. Naturalmente diseñamos instalaciones, las fabricamos, instalamos y nos ocupamos de la asistencia a largo plazo. Pero lo que nos gustaría que el mercado considerara principalmente, es nuestra inclinación al servicio: somos activistas y beligerantes en la gestión de la tutela del capital intelectual, mediante instrumentos consolidados con nuestro modo de hacer las cosas, como son la formación continua, la conciliación de la vida personal-familiar y profesional, como es también ofrecer siempre un apoyo personal, ideas, compromiso, experiencia, asistencia y encontrar –junto con quien tiene que concluir el proceso de producción de su empresa– la solución óptima para sus necesidades, desde el punto de vista cualitativo, tecnológico, medioambiental y económico».

Marcar 32 en la tarjeta de información



RECONAL EDICIONES

RECUBRIMIENTOS INDUSTRIALES

Recubrimientos Industriales es una revista dedicada al sector de los tratamientos de las superficies, del recubrimiento orgánico y de la pintura industrial.

Recubrimientos Industriales se esfuerza en informar, representar y, en suma, prestar voz y si es posible, estimular el debate a quien utiliza industrialmente las tecnologías del recubrimiento y de la pintura de las superficies. Se trata de un conjunto de emprendedores y técnicos empujados en todos los sectores de transformación de los metales y de las materias plásticas, que ofrecen con su propio trabajo un gran valor añadido a los productos manufacturados, protectores de las agresiones del tiempo y del ambiente, y mejorándolos sustancialmente, a fin de que sean diseñados y aplicados las exigencias de calidad del consumidor.

Naturalmente, la revista se propone como instrumento de información y debate también para aquellos empresarios, técnicos y empresas que operan ofreciendo este tipo de servicio por cuenta de terceros.

Recubrimientos Industriales desea favorecer el crecimiento de todo el sector, y su importancia y dignidad dentro la estructura industrial española; siempre serán privilegiados aquellos tecnológicos y aquellos procesos que, en la perspectiva de la mejora de la eficiencia técnico-económica de las empresas, respondan o anticipen las demandas normativas y de seguridad en la tutela del trabajo y del medioambiente.

BdM BARNIZADO DE LA MADERA

BdM Barnizado de la Madera es una revista dedicada al sector de la preparación, barnizado y lacado industrial de la madera.

La legislación de trabajo en la que se basa BdM es que el sector de preparación y del acabado de la madera ha llegado a un punto de madurez tal, que permite la existencia de una revista dirigida a los operadores especializados.

BdM - Barnizado de la Madera se propone de ser uno de los instrumentos profesionales utilizados por fabricantes de muebles, jilios, puertas y ventanas, marcos y accesorios varios, barnizadores para terceros pero también para operadores de la prevención y de la seguridad en el trabajo, interesados en la evolución tecnológica y legislativa del sector.

La revista ofrece el panorama de la evolución y del desarrollo técnico y legislativo del sector, dando espacio a un abanico de opiniones y de comentarios que, aun no representando necesariamente el punto de vista de la redacción, dan lugar a útiles comparaciones.

Interesar, informar y provocar curiosidad, dejando al lector el juicio sobre los aspectos más controvertidos de un sector donde difícilmente alguien podrá afirmar que está en posesión de la verdad; con este fin el "BdM - Barnizado de la Madera" seguirá siendo un espacio abierto a todos aquellos que tengan elementos para estimular la discusión.

Reconal Ediciones S.I
C/ Brillo 6 1º dcha
E-48009 BILBAO (Vizcaya) - España
tel. +34 94 6611444 - fax +34 94 6611440
e-mail: info@reconal.es

www.reconal.es

Usamos um sistema de diagnósticos e controle remoto das nossas linhas de pintura, que nos permite intervir tempestivamente para as operações de assistências pedidas, ou de manutenções necessárias.

A nossa página na Internet, recentemente reestruturada, conta atualmente com cerca de 60 mil visitas/ano, um número que temos como prova da consideração do mundo produtivo sobre nós: somos uma empresa sempre aberta ao diálogo».

«Da parte das colaborações técnicas – intervém Monica Peris – temos canais de comunicação sempre ativos com os melhores fabricantes de componentes, de materiais, de tintas líquidas e em pó, institutos tecnológicos, universidades. Administramos uma rede de contatos com cerca de 1.000 diferentes colaboradores».

Conclusões

«Concluimos – prossegue Monica – reforçando que a nossa visão de Cabycal é a de ser uma empresa de serviço. Naturalmente projetamos sistemas, os fabricamos, instalamos e garantimos assistência em longa data. Mas o que gostaríamos que fosse a principal consideração do mercado, é a nossa inclinação ao serviço: somos ativistas e beligerantes, na gestão da tutela do capital intelectual, mediante instrumentos consolidados pelo nosso modo de fazer, como a formação contínua, a conciliação da vida pessoal – familiar e profissional, para oferecer sempre um suporte pessoal, idéias, empenho, experiência, assistência e encontrar – junto com quem deve concluir o processo produtivo da sua empresa – a melhor solução para as suas necessidades, tanto do ponto de vista qualitativo, como tecnológico, ambiental e econômico».

Marcar na cartela de informações